



WHITE PAPER

# FINE X BASE

# Содержание

1. Введение
2. Обзор рынка
3. Проблемы и решения
4. Экосистема FinexBase
  - 4.1 Брокерские услуги
  - 4.2 Маркетплейс ЦАО
5. Токеномика NEXB
6. CEO
7. Roadmap
8. Контакты

# Введение

Технологии блокчейн и построенные на их основе криптовалюты, всё более активно входят в нашу повседневную жизнь. Рынок криптовалют взрослеет и институционализируется, появляется регулирование. Некоторые Центральные Банки заявляют о желании создать государственные криптовалюты (CBDC).

Однако, рынок криптовалют по-прежнему существенно отстаёт от классических финансовых рынков.

Первое значимое отличие — это фактическое отсутствие разделения функций. Если в классическом финансовом секторе запрещено совмещать функции брокера, биржи, дилера, андеррайтера, депозитария и так далее. То на рынке криптовалют, такое совмещение функций является повсеместным. Например, криптобиржи совмещают в себе функции брокера, биржи, депозитария и ряд других. В результате, в сравнении с классическим финансовым сектором, снижается прозрачность и качество оказываемых услуг.

Переход криптовалютного рынка, от совмещения к чёткому разделению функций — это вопрос ближайшего времени как с юридической, так и практической точек зрения.

Второе значимое отличие — это отсутствие единых подходов при регулировании криптовалют. Спектр решений в различных юрисдикциях: от полного запрета, до признания средством платежа.

Вместе с тем, общий тренд можно выделить: это движение по пути адаптации крипторынка к классическому финансовому сектору, а также широкое внедрение возможностей цифровизации.

Высокий потенциал блокчейн технологий при реализации задач, стоящих перед цифровизацией, привлекает в эту сферу крупных институциональных участников.



Например, внедряемые банками сервисы подтверждения личности, имеют все шансы реализоваться на блокчейн технологиях и закрепиться на крипторынке. Верификация пользователей по блокчейн кошелькам в совокупности с прозрачностью транзакций на блокчейн, позволит обеспечить сверхбыстрые и сверхудобные процедуры KYC и AML. Данное направление уже сейчас активно развивается.

Третье значимое отличие – это отсутствие прозрачного краудфандинга на рынке криптовалют. Несмотря на все преимущества технологий блокчейн взаимоотношения между криптопроектом и инвестором продолжают оставаться договорными, а не закреплёнными на блокчейн, что приводит к конфликтам между инвестором и криптопроектом, тормозит развитие краудфандинга на рынке криптовалют.

Известно, что с 2013 года, появились первые ICO (от англ. initial coin offering – «первоначальное предложение монет»). Отличительной особенностью ICO перед классическим краудфандингом стало то, что в качестве доказательства участия в проекте выступал соответствующий токен криптопроекта.

Удобство инвестирования, в совокупности с простотой выпуска токенов, привело к бурному всплеску многочисленных ICO проектов.

Но вскоре у ICO проявилась и обратная негативная сторона. Дело в том, что сама индустрия была новой, разобраться начинающим инвесторам было сложно, а выпустить токен было просто и это привлекло к теме ICO большое число мошенников.

Последующие форматы IEO, IGO и IDO данную проблему, отсутствие прозрачных взаимоотношений между инвестором и криптопроектом, так и не решили.



С 2021 года, начала активно развиваться NFT индустрия, которая предложила принципиально новый формат взаимоотношений между инвестором и криптопроектом: формат ILO – фиксация всех договорённостей на блокчейн и обеспечение за счёт этого полной прозрачности между инвестором и криптопроектом.

По причинам, указанным выше, актуальна потребность в наличии криптовалютного брокера FinexBase, который обеспечит:

- высокий уровень сервиса;
- быструю верификацию по блокчейн кошелькам;
- техническую поддержку высокого уровня;
- наличие демо-счетов;
- широкий спектр инструментов как крипто рынка, так и классического финансового сектора;
- профессиональными новостными лентами и терминалами;
- доступ к предложению и покупке токенов в формате ILO.



# Обзор рынка

По состоянию на середину 2022 года, общая капитализация рынка криптовалют составляет около 1 трлн. \$. При этом, ежедневный объём торгов составляет около 100 млрд. \$.

Лидерами по объёму спотовой торговли являются криптобиржи Binance, Coinbase, FTX, Kraken, KuCoin, Gate.io, Bitfinex, Gemini и Huobi Global.

Лидерами по объёму торгов деривативами являются криптобиржи Binance, FTX, OKX, KuCoin, Huobi Global, Gate.io, Bybit, MEXC, Phemex и Deribit.

Лидерами среди DEX площадок являются Uniswap, dYdX, OpenLeverage, Kine Protocol, PancakeSwap, ApolloX DEX и DODO.

Все без исключения CEX площадки, предоставляют прямой доступ трейдерам к торговле. Таким образом, все крупные крипто биржи совмещают в себе как минимум функции брокера, биржи и депозитария.

CEX предоставляют своим клиентам веб-терминалы.

Ликвидность на различных CEX разная. Лидер рынка Binance, имеет самые высокие объёмы как на споте, так и на деривативах, но комиссии на Binance сравнительно высокие.

Вместе с тем, криптобиржи OKX или Kraken, в отдельные дни не уступают Binance по объёму торговли фьючерсами, а лучшей биржей по комиссиям, на середину 2022 года, является Bybit.

Крупнейшие CEX, не предоставляют инструменты классических финансовых рынков.



Качество технической поддержки, ввиду локального падения крипто рынка и падения выручки, в целом снижается, за счёт сокращения персонала.

Под воздействием геополитических факторов, изменяется география предоставления своих услуг некоторыми СЕХ.

Рынок IDO, ставший доминирующим форматом краудфандинга на рынке криптовалют в 2021 – 2022гг., также снижается. Если в 2021 году, совокупный объём привлечённых средств в формате IDO составил около 5,8 млрд. \$, то за первое полугодие 2022 года, объём привлечённых средств составил всего 1,5 млрд. \$.

Такое стремительное падение объёмов связано с падением рынка криптовалют, и как результат, существенным снижением новых проектов выходящих на IDO. Проблема заключается ещё и в том, что формат IDO предполагает короткий временной отрезок для распределения токенов. Ранее вышедшие на IDO проекты, уже перешли на DEX или СЕХ. Новые крипто проекты, предпочитают взять паузу в условиях стагнирующего рынка. В результате сокращается число проектов выходящих на IDO и падают рыночные показатели отрасли.

Снижение проектов на IDO также связано с отсутствием прозрачности самого формата. Сами токены проекты выпускают на блокчейн, но распределение токенов происходит фактически на договорных взаимоотношениях, что снижает прозрачность. Некоторые проекты делают сложные смарт-контракты с целью заморозить токены для покупателей, но такой подход требует высокого уровня экспертизы у инвесторов, что также не способствует привлечению массового инвестора.

Вышеперечисленные проблемы решает формат ILO (Initial Locked Allocation Offering), но к настоящему моменту он ещё не развит.



# Проблемы и решения

**3.1.** При краудфандинге перспективных крипто проектов, одной из основных проблем является отсутствие прозрачности между крипто проектом и инвестором.

Крипто проекты, устанавливая вестинг период, либо прописывают его этапы в вайтпеппер и токеномику, либо делают сложные смарт-контракты, обеспечивая техническую реализацию вестинг периода.

При этом очевидно, что если вестинг период прописан только на бумаге, без технического закрепления, то имеются дополнительные риски.

Сложный смарт-контракт зачастую технически не может выполнить все нюансы и детали вестинг периода крипто проекта. А в тех случаях, когда сложный смарт-контракт отвечает всем требованиям, лишь единицы инвесторов обладают компетенцией чтобы реально изучить и оценить реальные возможности смарт-контракта.

В результате, текущий рынок характеризуется тем, что некоторые участники рынка, обладая больше компетенцией, получают преимущество. Такие участники рынка сбрасывают токены, образуются дампы, что приводит к убыткам массового инвестора и снижению интереса к IDO.

Также важно отметить, что дампы токенов приводят к негативу в отношении самих криптопроектов, что накладывает дополнительные риски для их развития.

Решение данной проблемы – формат ILO (Initial Locked Allocation Offering).

При краудфандинге в формате ILO криптопроекту не нужно создавать сложный смарт-контракт, так как вестинг период обеспечивается за счёт создания NFT, помещением токенов проекта внутрь данного NFT и установлением заморозки для каждого конкретного NFT.





Таким образом формат ILO, реализованный на FinexBase, позволяет криптопроекту сделать любой по сложности вестинг период без существенных затрат и дополнительной сложности.

Каждый криптопроект имеет свою отдельную карточку на FinexBase. В карточке, помимо всей основной информации касательно криптопроекта, также отражены все NFT данного проекта, с визуальным отображением даты заморозки, числа токенов проекта внутри NFT, и цены самого NFT.

Таким образом, потенциальный инвестор визуально видит объём и цену предлагаемых токенов, а также дату заморозки. До окончания даты заморозки инвестор сможет продать NFT, но извлечь токены будет нельзя.

Таким образом, формат ILO обеспечивает полную прозрачность всех договорённостей зафиксированных на блокчейн, между инвестором и криптопроектом.

**3.2.** Ещё одна важная проблема краудфандинга на рынке криптовалют: скоротечность проведения IDO.

По этой причине крипто проекты имеют дополнительный рыночный риск, обусловленный негативной рыночной фазой.

В свою очередь инвесторы, систематически имеют очень узкий объём предложений на IDO.

Формат ILO позволяет крипто проектам проводить любые по длительности этапы распределения токенов.

В формате ILO можно проводить не только стадии pre-seed, но и seed, roundA и т.д.

Таким образом проекты снижают свои рыночные риски, а инвесторы имеют возможность выбирать для инвестирования токены от сотен и тысяч различных крипто проектов.



**3.3.** Формат IDO предполагает наличие у инвесторов высокого уровня экспертизы, для того чтобы исследовать смарт-контракт и понимать детали и нюансы конкретного токена.

FinexBase, реализовавший формат краудфандинга IAO, создал маркетплейс, в котором все основные параметры касающиеся токенов визуально отображены.

Все параметры, включая сами NFT проектов с токенами внутри (SAFT wNFT), берутся непосредственно из блокчейн.

Дополнительно, маркетплейс FinexBase позволяет инвесторам делать отбор криптопроектов по интересующим инвестора параметрам: сектору, цене токена, цене обёрнутой группы токенов (SAFT wNFT), дате заморозке и так далее.

Выбрать интересующий крипто проект на маркетплейс FinexBase не сложнее чем выбрать отель на Booking.

**3.4.** Формат IDO предполагает высокую стоимость его проведения для крипто проектов. Стоимость часто превышает 100 тыс.\$ и более.

Затраты крипто проектов для распределения токенов в формате IAO фактически в несколько десятков раз меньше.

Для оборачивания токенов нужно воспользоваться консолью протокола ENVELOP. Один месяц оборачивания стоит 200 000 токенов NIFTSY, что по текущей цене составляет от 500 до 1000 USDt.

Для размещения карточки проекта на маркетплейс FinexBase необходимо оплатить 100 000 NEXB, что по текущей цене составляет 500 USDt.

Дополнительные затраты крипто проектов связаны только с затратами на газ, при проведении операций на соответствующем блокчейн.



**3.5.** Снижение ликвидности на рынке криптовалют. Большинство крипто бирж, в условиях падения рынка испытывают недостаток ликвидности.

Брокерская компания FinexBase агрегируют ликвидность от множества поставщиков ликвидности и предоставляет клиентам суммированную ликвидность и более узкие спреды.

**3.6.** Долгая процедура прохождения KYC.

Верификация по блокчейн кошелькам в системе WEB3.0 в совокупности с использованием сервисов подтверждения личности, обеспечивает удобный, простой и быстрый процесс прохождения KYC.

**3.7.** Одной из значимых проблем крипто бирж, является отсутствие профессиональных, удобных, устанавливаемых терминалов, которые проверены временем.

Брокерская компания FinexBase, одним из решений данной проблемы, видит использование терминалов, которые активно применяются в классическом финансовом секторе.

Такие терминалы обладают возможностью использования демо счетов, возможностью встраивать новостные ленты, а также дополнительные возможности для управляющих и инвесторов.

**3.8.** Криптовбиржи дают доступ только к крипто активам. Чтобы иметь доступ к инструментам классического финансового сектора, клиентам нужно регистрироваться на множестве площадок.

В свою очередь FinexBase, за счёт подключения поставщиков ликвидности из разных секторов экономики, способен обеспечить доступ к тысячам инструментам, включая акции, фьючерсы, опционы и облигации.

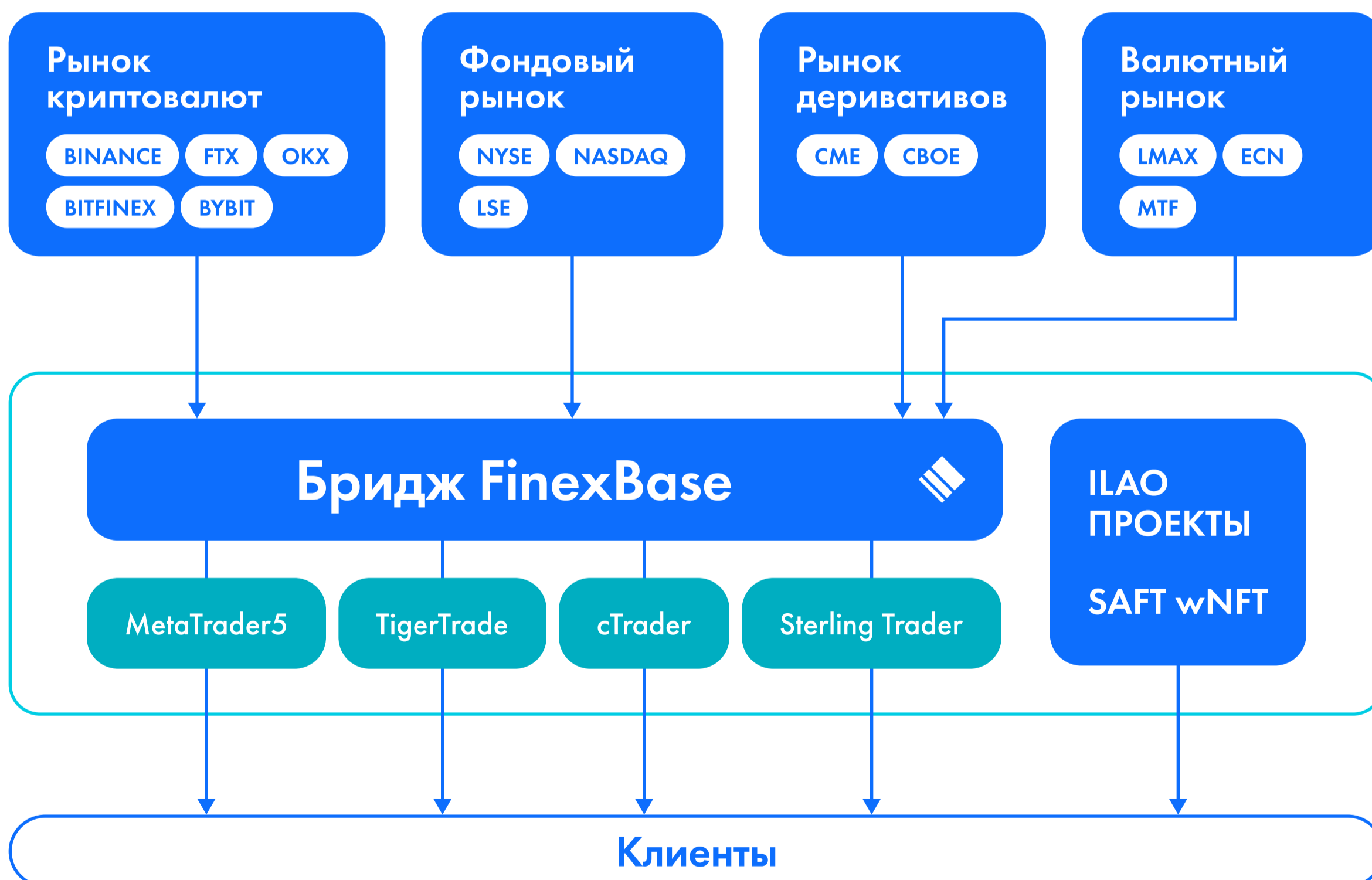


# Экосистема FinexBase

## 4.1. Брокерские услуги

Техническая реализация брокерского сервиса компании FinexBase представляется из себя классическую модель брокерской компании из классического финансового сектора.

Ядром FinexBase является бридж, который способен управлять потоками ордеров, рисками и отчетностью со сверхнизкой задержкой. Бридж FinexBase агрегирует ликвидность и поддерживает несколько классов активов ведущих маркет-мейкеров отрасли, благодаря поддержке нескольких стандартных отраслевых интерфейсов, таких как протоколы MT4 / MT5 и FIX API.



## Ключевыми компонентами брокерского сервиса FinexBase являются:

**Интеграция** с ведущими в отраслях источниками ликвидности, включая банки первого уровня, ECN и криптобиржи. Это дает клиентам свободу выбора инструментов, которые они пожелают, без технологических ограничений. Специально созданная инфраструктура обеспечивает подключение к этим источникам с низкой задержкой благодаря надежным соединениям, в том числе перекрёстным;

**Агрегация** ликвидности, которая позволяет получать лучшие спреды. Что позволяет клиентам воспользоваться преимуществами различных поддерживаемых поставщиков ликвидности, для создания оптимального сочетания ликвидности нескольких активов. Количество пулов ликвидности на стороне FinexBase может быть настроено на основе каждого символа и временных рамок;

**Интеллектуальная маршрутизация заявок клиентов** поддерживает сложные и динамические правила маршрутизации, которые могут быть адаптированы для различных клиентов, символов, типов ордеров, размеров сделок, целевых LPS и т.д.;

В совокупности с агрегацией ликвидности, это даёт преимущества клиентам по глубине рынка, конкурентоспособной ликвидности даже в периоды нестабильности, поддержка множества классов активов, визуальный просмотр книги заявок;

**Риск-менеджмент** с помощью автоматизированных систем контроля. Бридж FinexBase обеспечивает модели исполнения сделок как a-book, так и b-book, что создаёт необходимость переключать режимы исполнения для обеспечения риск-менеджмента.



Также обеспечиваются дополнительные комплексные настройки управления рисками, такие как установление лимитов на отдельные валютные риски, риски по символам и уровень риска, который интернализуется или передается внешним LP (поставщикам ликвидности);

**Мониторинг**, с отслеживанием событий в режиме реального времени и оповещением. Компоненты мониторинга FinexBase позволяет отслеживать все действия клиентов в режиме реального времени с помощью многочисленных панелей мониторинга и инструментов просмотра журналов, включенных в интерфейс. FinexBase может отслеживать подключения к соединителям и поставщикам, а также ценообразование и торговую активность.

Хотя отслеживание в режиме реального времени жизненно важно для повседневных операций, возможности мониторинга FinexBase также распространяются на анализ исторических данных. Это позволяет просматривать все исторические действия журнала, чтобы отслеживать действия после торговли и ценообразования, а также исторические подключения к поставщикам и соединителям. Таким образом, расследование, будь то для того, чтобы помочь решить техническую проблему или внести ясность клиенту в отношении конкретного торгового события, упрощается;

**Отчётность**, как индивидуальная, так и общая.

Интерфейс отчетности, предоставляет специализированную и настраиваемую отчетность и анализ торговых данных клиентов. Обеспечивается возможность создавать подробные пользовательские отчеты, а данные точно фильтровать и экспортировать, что дает компании FinexBase и её клиентам, ценную информацию о всех аспектах торговой активности.



# Экосистема FinexBase

## 4.2 Маркетплейс ILAO

В представлении многих пользователей, NFT — это картинка. Но на самом деле, NFT — это метаданные записанные на блокчейн.

Компания FinexBase, при реализации маркетплейса ILAO использует протокол от компании ENVELOP, который позволяет выпускать SAFT wNFT – обёрнутые NFT.

SAFT wNFT — это NFT, внутри которого имеется кошелёк с рядом умных настроек, в том числе возможностью установки локап-периода (времени заморозки токенов).

Криптопроект, используя протокол ENVELOP и интерфейс FinexBase, создаёт множество NFT, внутрь которых размещает свои токены и устанавливает локап-период, роялти и ряд других настроек.

Для использования протокола и консоли ENVELOP в течение 1 месяца, криптопроект должен будет купить и заблокировать на 1 год 200 000 токенов NIFTSY, что по текущей цене эквивалентно 550 USDt.

Общий список проектов на маркетплейсе FinexBase содержит следующую информацию: логотип, название криптопроекта, общее число токенов, категорию, цену SAFT wNFT, старт продаж, локап-период, публичность команды.

Личная карточка проекта содержит подробную и детализированную информацию, а именно: логотип, название криптопроекта, скриншот главной страницы сайта, ссылка на вебсайт, ссылка на WP, ссылка на адрес смарт-контракта, ссылки на социальные сети, тикер и название токена, диапазон цен на токены находящиеся в различных SAFT wNFT, диапазон цен на SAFT wNFT, общее число токенов, процент заблокированных токенов в SAFT wNFT от общего числа токенов, данные владельцев и руководителей криптопроекта.



В нижней части карточки криптопроекта, отображаются все SAFT wNFT данного криптопроекта. Отбор осуществляется в автоматическом режиме по адресу смарт-контракта токена.

Таким образом клиенты FinexBase могут как отобрать интересующие их проекты, так и детально изучить каждый криптопроект получив агрегированную информацию на маркетплейсе FinexBase.

Для заполнения карточки, криптопроект должен оплатить 100 000 NEXB, который является ютилити-токеном FinexBase.

Покупка SAFT wNFT с токенами криптопроекта, осуществляется напрямую на кошелёк инвестора в системе WEB3.0, чем обеспечивается дополнительная безопасность.





# Токеномика NEXB

## Общие данные и распределение токена NEXB

Token Name:	FinexBase Token
Ticker Symbol:	NEXB
Token Type:	ERC-20
Total Supply:	10 000 000 000 NEXB
Pre-seed, Allocation:	2% (200 000 000 NEXB)
Pre-seed, Price NEXB	0,001 USD†
Pre-seed, Lock up	01.01.2024
Seed, Allocation:	5% (500 000 000 NEXB)
Seed, Price NEXB	0,002 USD†
Seed, Lock up	01.10.2023
Round A, Allocation:	10% (1 000 000 000 NEXB)
Round A, Price NEXB	0,003 USD†
Round A, Lock up	01.07.2023
DEX, Allocation (No Lock up):	8% (800 000 000 NEXB)
CEX, Allocation (No Lock up):	25% (2 500 000 000 NEXB)
Marketing, Allocation:	15% (1 500 000 000 NEXB)
Marketing, Lock up:	01.03.2024
Liquidity on FinexBase, Allocation:	20% (2 000 000 000 NEXB)
Liquidity on FinexBase, Lock up	01.01.2025
Team FinexBase, Allocation:	15% (1 500 000 000 NEXB)
Team FinexBase, Lock up	01.01.2025



Токен NEXB — ютилити-токен FinexBase, выполненный на блокчейн Ethereum стандарта ERC-20.

Всего выпущено 10 000 000 000 токенов NEXB.

При распределении токенов устанавливается следующая закономерность: чем позже этап распределения, тем выше стоимость токена NEXB, но тем меньше локап-период.

Такой подход мотивирует приобретать токен NEXB на любой стадии, при этом чем позже этап распределения, тем ниже потенциальная доходность, но ниже риск инвестирования.

Пул ликвидности на DEX формируется при стартовой цене:  
1 NEXB = 0,005 USDt.

Таким образом, до наступления дат разморозки, на рынке будут присутствовать свободные токены NEXB приобретенные по цене 0,005 USDt и выше.

Токены NEXB, направленные на маркетинг услуг на стадии выхода FinexBase на широкий рынок, направленные на поддержание ликвидности брокера FinexBase и направленные на вознаграждение команды FinexBase, имеют самые длинные локап-периоды.

**Листинг криптопроектов на маркетплейсе FinexBase стоит:  
100 000 NEXB.**

**Все токены NEXB, полученные компанией FinexBase в качестве оплаты своих услуг, подлежат сжиганию.**

Инвесторы FinexBase, входящие в проект на разных этапах приобретая токен NEXB, могут рассчитывать на прибыль, так как она формируется не за счёт новых держателей, а за счёт предоставляемых услуг FinexBase, заморозке токенов команды, дефляционной модели токеномики и сжиганию токенов NEXB, полученных компанией FinexBase при оплате своих услуг и сервисов.



Годовой объём торгов централизованных бирж составляет более 50 трлн \$ спотовыми инструментами и более 120 трлн \$ деривативами.

Первичная задача FinexBase, в первый год работы, заключается в том, чтобы, используя свои уникальные возможности для клиентов, получить долю рынка составляющую 0,1% от общемирового объёма.

А именно 50 млрд \$ на спотовом рынке криптовалют, а также 120 млрд \$ на рынке крипто деривативов.

Согласно планируемой комиссионной политике FinexBase, а также статистическим показателям торговли усреднённого клиента, в среднем комиссии составят около 0,06% от общего объёма торгов на спотовом рынке и 0,02% на фьючерсном.

Таким образом, через год работы планируется выйти на показатели ежемесячной выручки равной:

$$4,5 \text{ млн } \$ = (50 \text{ млрд } \$ * 0,06\% + 120 \text{ млрд } \$ * 0,02\%) / 12$$

Токен NEXB для всех клиентов FinexBase будет позволять улучшать торговые условия, увеличивать партнёрское вознаграждение, получать доступ к инвестиционным и образовательным сервисам, подключать новостные терминалы, что в совокупности обеспечит устойчивость спроса на токен NEXB.



CEO



## Александр Скурчаев

Основатель и CEO FinexBase

---

В финансовом секторе с 2009 года;

2012 – 2014гг, работа в пропрайтери офисе SDG, торговля на NYSE через американского брокера Hold Brothers;

2014г. совместно с ASD Technologies участвовал в разработке онлайн банка;

с 2014г. на различных руководящих должностях, в том числе криптопроектах;

с 2018г. директор по развитию и эксперт информационного сайта о криптовалютах и блокчейн [cryptonisation.ru](https://cryptonisation.ru)

с 2019г. основатель и CEO фонда [SANZA ASSET MANAGEMENT](https://sanzaassetmanagement.com)



# Roadmap

## Pre-seed (III-IV кв 2022г.)

- распределение 2% токенов NEXB в формате ILAO
- заморозка токенов команды и токенов компании FinexBase до 01.01.2025
- описание брокера FinexBase
- маркетплейс ILAO проектов от FinexBase
- привлечение 50 криптопроектов на маркетплейс ILAO от FinexBase
- пул ликвидности на UNISWAP
- формирование SAFT wNFT токенов NEXB для дистрибуции на стадии seed

## Seed (I кв 2023г.)

- распределение 5% токенов NEXB в формате ILAO
- MVP брокера FinexBase
- WEB 3.0
- Стекинг токенов NEXB

## Round A (II кв 2023г.)

- распределение 10% токенов NEXB в формате ILAO
- юридическая регистрация брокерской компании FinexBase
- личный кабинет FinexBase
- подключение экономического календаря на сайт FinexBase
- терминал MT5
- запуск бета-версии FinexBase

## Round B (III кв 2023г.)

- распределение 5% токенов NEXB на DEX
- подключение инструментов форекс и CFD
- подключение сервисов копирования сделок, автоследования
- подключение реферальной программы
- полная автоматизация листанга на маркетплейсе ILAO проектов от FinexBase
- голосование инвесторов

## Public (IV кв 2023г.)

- листинг токенов NEXB на CEX
- добавление ликвидности NEXB на CEX в размере 10% токенов NEXB
- добавление инструментов фондового рынка и деривативов
- подключение маржинальной торговли
- выход брокерской компании FinexBase на широкий рынок
- голосование инвесторов

# Контакты

## Email

[info@finexbase.com](mailto:info@finexbase.com)

## Телефон

+7 (926) 272 16 67

## Telegram

[@skurchaev](https://t.me/@skurchaev)

